

# 浙江电大萧山学院开展“互联网+”课堂教学展示 将思政元素融入课堂提高教学效果

■通讯员 章立锋 记者 朱颖华

在喜迎建校四十周年之际,为充分展现青年教师“互联网+”教育教学能力,进一步推进教师依托“互联网+”教学平台,创新课堂教学方法,将思政元素融入课堂教学,提高教学效果,提升人才培养质量,10月22日下午,浙江电大萧山学院举行了“互联网+”课堂教学展示活动。该院院长胡国良、副院长黄美初和全院任课教师参加了本次活动。熊焯寅和张政两位老师做了精彩的30分钟“互联网+”课堂教学展示。无论是教学方案策划还是实际课堂教学,两位老师都秉持因材施教的原则,在对电大学生特点进行精准分析的前提下,贯以“互联网+”教学理念,并融入思政教育元素。两位老师精心设计的教学方案、丰富的知识、突出的教学技能、昂扬的上课激情赢得了老师们的一致好评。

本次展示活动为该院教师搭建了一个展示教学技能、彰显教学智慧、交



活动现场

流教学经验的平台,激励着更多的教师投身“互联网+”教学改革的研究和实践,推进着信息技术与课堂教学的深度

融合,推动着课堂教学改革,对提高教师教学业务水平和促进教师队伍队伍建设具有积极意义。

## 长沙小学:丰富竹笛文化 提升笛艺技能

■通讯员 赵弥

为了提升学校特色内涵,多形式、多渠道促进竹笛教育的开展,同时也为了丰富教师们的业余生活,10月24日,长沙小学开展了2019学年第一次笛子校本培训,全体教师参加了此次活动。

培训分为两部分。首先由该校教科室主任颜飞老师介绍长沙小学在笛文化上取得的各项丰硕成果。随后,音乐组的黄林彬老师向大家介绍了笛子在中国的发展历史,传授了笛子吹奏的呼吸技巧——胸腹式呼吸法。老

师们一边听一边跟着学,有的还迫不及待地拿起笛子验证起了新学的技能。为了让老师们更了解笛子,黄林彬老师向大家介绍了笛子的构造,以及正确贴笛膜的方法。随后,黄林彬老师现场拿出了自制的口笛,给大家演奏了一段,让老师们对笛子的发声有了更深刻的认识。

据悉,长沙小学多年来坚持“以笛子教学为突破口”,实施艺术特色教育,全面推进素质教育,并且取得了令人瞩目的成绩。学校始终把师资的培养作为艺术教育的保障,一方面,聘用专职

的笛子专业教师;另一方面,以点带面,利用校本培训的形式对全体教师进行笛子吹奏的普及,从而营造出“人人一根笛、人人能吹笛”的最佳模式。每年,学校不仅有学生的笛子专场演出,也有教师客串表演或教职工笛子独奏专场演出。

“学校开展此次笛子校本培训只是艺术教育活动中的一个小花絮,一所真正的艺术特色学校,不仅是从硬件环境上体现出来的,更是从师生的艺术素养中体现出来的。”该校分管艺术教育的副校长吴素琴如是说。

## 30载不忘初心 感恩有你

——杭州鹿跃贸易有限公司董事长凌建忠专访

**人物简介:**凌建忠,杭州鹿跃贸易有限公司董事长,从事瓷砖行业30年,亲身见证了瓷砖行业的发展。公司在杭州、绍兴等各大建材市场拥有专卖店16家,经销“萨米特陶瓷”“大唐合盛”“迪加瓷砖”等多个品牌,经营面积超过10000平方米,服务超过30万户家庭。

■文/记者 金钟 图/记者 唐柯



凌建忠近照

于高品质的产品,为客户提供品质优良、价格适中、花色时尚的产品。萨米特品牌具备这些条件,而且自萨米特品牌成立至今20年也始终保持初心,不负消费者所望。

为了适应不断扩大的市场需求,公司提高了生产设备等硬件设施。鹿跃在萧山瓜沥的仓储公司,从搬运、切割、装载等基本实现“机器换人”,60吨货物装载只需40分钟,大大提高工作效率。

### 抓好产品服务 提高幸福指数

谈到与其他建材销售的区别时,凌建忠坦言,瓷砖是成品销售,但更多的是需要服务。瓷砖是一类冷门产品,只有客户家中装修时才会去关注这类产品,因此消费者在购买前对产品的了解程度很低。为此,鹿跃在做产品推广时,必须在售前要做大量的产品介绍工作,还要进行产品铺贴设计等效果供客户选择。

“待客户确定方案后,为了确保客户的数量准确性,我们设计师团队还会上门为客户丈量核实尺寸,进行下一步的产品加工送货,并且进行铺贴指导等一系列的服务工作。”当然,公司的快速发展离不开员工们的辛勤努力。员工是公司的企业形象大使,因为顾客所认识的通常都是面前

的员工,许多人都去过麦当劳、肯德基等快餐店,不是常常看到经理或店长,但每次都会看到负责结账的员工,所以一个人对快餐店的想法,一定是那些端餐点的服务员。

目前,鹿跃公司员工超过200人,工龄超过10年占比50%。在凌建忠看来,重视人员管理,留住人才,把员工伺候好,才能发挥他们的才能,从而使企业立于不败之地。“他们个个都是精兵强将,一直都为鹿跃辛勤地工作。为此,公司合理建立奖励和休假制度,提高员工积极性。若有生活需求,比如买房、买车,公司都会提供一定的无息贷款,解决了他们的后顾之忧,让他们全身心的投入到工作中。”

### 敢于拼搏 在钱塘浪尖上奔跑

鹿跃创业至今30年,公司凭着以客户满意、帮员工提升价值、承担社会责任、促企业稳步发展的四大核心价值观,克服一切的艰难,一直走到现在。“归功于萧山这片创业的热土、归功于这个激情似火的时代、归功于一直支持及信任我们的新老客户、归功于追随我们几十年的精兵良将们,正是因为许许多多的因素才有我们今天的鹿跃。”

目前,鹿跃在杭州、萧山、绍兴等各大建材市场设有精品专卖店16家,营业

面积超10000平方米,经销商13家,员工超过200人。拥有建筑面积达18000平方米的办公写字楼以及25000平方米的仓库,储备了40多万平方米的库存量,为销售部门提供了充足的货源保障,也为家装、工程、设计师、分销商等合作伙伴提供热情周到的售前、售中、售后服务奠定了基础。多年来,鹿跃荣获“中国优秀陶瓷经销商”,萧山地区“诚信建材企业”等荣誉。

对在萧山这块土地上的成就,凌建忠认为这离不开萧山企业家的敢为人先、勇立潮头的精神。他认为,萧山企业的拼搏精神正如萧山钱江潮水般“奔竞不息、勇立潮头”。早在九十年代初期,萧山已位列全国百强县前茅。在过去的三十年间,萧山企业如方向、传化早已成为中国乃至世界闻名的伟大企业。还有萧山的花木、化纤、汽车配件等众多行业均领先全国。一方水土养育一方人,也正是奔竞不息永往向前的钱江湖激励和鼓舞着他不断去拼搏。

在信息化时代,特别是网店、大数据的冲击下,凌建忠坦言,未来,鹿跃依然会按既定方向前行,降低运营成本,以更好更优质的服务和产品呈现给消费者。

### 萨米特20周年感恩活动火热进行中

10月,鹿跃·萨米特瓷砖特推出感恩回馈活动正在火热进行中,活动期间进店只需转发朋友圈“爱我大中国,鹿跃·萨米特瓷砖我为您代言”即可领取萨米特20周年感恩礼品一份,详情请咨询店内热线。

活动时间:10月1日—10月31日

世纪龙点:萧山通惠北路世纪建材市场二楼1—201

萧东店:萧山南秀路3188号(萧东陶瓷市场对面)

总部店:萧山区鸿宁路458号鹿跃建材馆

咨询热线:0571—82602323

## 天津硅藻泥拥有八大性能特点

天津硅藻泥是一款天然无污染的墙面环保材料,具有吸附分解甲醛净化空气、吸音降噪、呼吸调湿、环保节能等特点,这里介绍下它的八大性能特点。

**天然环保:**天津硅藻泥由天然无机矿物构成,主要材料是优质硅藻土及多种天然矿物质,因其内部结构充满细微孔隙,被作为过滤助剂应用于食品、医药等领域。净化甲醛:天津硅藻泥具备独特的微孔结构,硅藻土的孔隙率高达90%以上,具有优异的物理吸附功能和离子交换功能,能够吸附甲醛等有机污染物,给您一个健康舒适的居住环境。**吸湿放湿:**天津硅藻泥内墙壁材具有自动调节室内湿度的特性,在室内的温度上升时,硅藻土壁材上的超微细孔能够吸收空气中水分,将其储存起来,如果室内空气中的水分减少、湿度下降,硅藻土壁材就能将储存在超微细孔中的水分释放出来。**柔性护眼:**天津硅藻泥主要选用无机颜料调色,颜色耐久度高,不易脱色、变色。无机颜料的柔性性使人不易产生视觉疲劳,久而久之对保护视力起到间接作用。**防火阻燃:**天津硅藻泥是由无机矿物材料组成,不易燃烧,当温度上升至1300℃时,只是出现熔融状态。选材放心:天津硅藻泥未检出游离醛、苯类、可溶性重金属等有害物质。手工匠造:天津硅藻泥施工工艺可根据客户不同需求,采用传统匠工法和特殊工具施工完成,饰面肌理丰富、效果自然、质感真实,具有很强的艺术感染力。经久环保:天津硅藻泥主要由无机矿物组成和调色,长期如新,不脱落,不变形,减少墙面装修次数,节约居家成本,增加墙面的寿命。

### 加盟经销商授权证书

兹授权杭州国津装饰工程有限公司为我公司浙江省萧山区天津泥活力派品牌系列产品经销商。

有效期:自2019年1月1日至12月31日  
店面地址:萧山区南秀路1999号红宝石广场建材馆一楼(3号门口)

电话:15857155988  
授权单位:北京天津硅藻新材料股份有限公司