工行萧山分行凝心聚力 共庆“五一”

■通讯员 李媛 蔡珏萌 董思超

为持续贯彻落实党的二十大精神,让劳动精神“蔚然成风”,中国工商银行萧山分行多点发力、多措并举,将金融为民落到实处。

坚持党建引领,发挥先锋作用

正值五一国际劳动节来临之际,工行萧山分行在学习宣传全国劳动模范事迹的同时,组织党员利用休息时间前往萧山区出租汽车综合服务区开展金融服务,践行社会责任。

“需要办理一张工行储蓄卡吗?”考虑到出租车司机工作时间不规律,较难在营业时间前往工行网点办理业务,该行携带外拓机具,现场为客户办卡,节省了客户多次跑银行的宝贵时间,为增强客户粘性创造了契机。

活动中,该行工作人员对在场的司机宣传不宜流通人民币纸币的相关知识,耐心讲解脏污、污渍、脱墨、缺失等十二种不宜流通的规则。此外,还发放了反假货币知识宣传手册,提高接触现金可能性较高的出租车司机识假辨假的意识和能力,同时,积极向客户推介工行金融业务,让客户感受快捷金融服务的同时,提高客户防范电信诈骗、防范支付风险能力,进一步提高广大客户对金融安全防范重要性的认知度,促进广大客户增强自身安全保护工作。

以点带面,助力普惠金融服务

随着2023年亚运会临近,工行萧山分行为践行大行担当,体现金融劳动者风采,帮促辖内网点对公赋能。通过统一培训公司业务、加强国家重要政策传导、企业税务基础知识培训、财务报表分析、普惠贷款相关政策等,鼓励公司客户经理现场讲授案例,双向促进业务能力,以点带面,助力普惠金融服务。

其中,工行江南信息港支行结合区域经济特点,全力支持小微企业发展,为地方社会经济发展助力。该支行建立了小微企业信息档案库,包括本行存量和他行重点小微企业,以对公客户经理为主个人客户经理为辅,组建小微企业服务维护团队,及时掌握客户需求及时提供跟进服务。同时抓住总行提供的白名单数据和税务贷、结算贷、经营快贷、信用贷款等线上优势融资品种,严格筛选白名单中的优质小微企业,投放信用贷款20家,涉及金额3000万元;投放经营快贷15家,涉及金额2000万元。

依托工行驿站,提升服务水平

工行萧山分行致力于建设“人民满意银行”,始终从细处着眼,从小事着手,持续提升“工行驿站”品牌影响力,结合老年客户较多的现实情况,备齐助老便民设施,设置爱心专座、爱心通道等。此外,通过开放线上预约排号等智能服务,展现出现代化商业银行的魅力。注重提升员工服务素质、加强青年员工培养,通过组织不定期业务培训、适当轮岗和每年度技能训练及竞赛增强员工业务能力和专业素养。深化员工服务意识和责任意识,用制度和考核落实规范。根据实际客流量调整人员配置,社保发放日或柜台业务高峰期时机动开设或调整柜台避免排队超时,大堂人员紧张时柜台及时补位厅堂减少客户等候。

下一步,工行萧山分行将继续稳步提升金融服务质量,为亚运会顺利召开做好金融保障工作。

中信银行杭州分行全力支持乡村振兴

■通讯员 王节

截至2022年末,中信银行杭州分行涉农贷款破千亿元,贷款余额达1145.9亿元,是系统内首家涉农贷款破千亿元的分行,涉农贷款余额增量274亿元,增速达32%,监管计划任务完成率达861%。在人民银行杭州中心支行、浙江银保监局2022年度金融机构服务乡村振兴工作成效考核结果通报中,中信银行杭州分行蝉联“优秀行”。

2022年,中信银行杭州分行围绕美丽乡村建设、新型农业经营主体、县域中小微企业等重点支持领域,推出“美丽乡村贷”“全域土地整治贷”“高标准农田建设贷款”“林权抵押贷款”等创新融资产品,主动对接当地政府和农业农村部门,充分展现服务乡村振兴的责任和担当。截至2022年末,该行“美丽乡村”授信达62.3亿元,贷款投放超37亿元,重点支持农村人居环境整治和美丽宜居乡村建设。

2023年,中信银行杭州分行将深入贯彻落实党中央关于全面推进乡村振兴、加快建设农业强国、推进农业农村现代化等战略部署,以农业农村基础设施重大项目为抓手,不断探索创新金融产品和服务模式,加大金融支持力度,为美丽浙江建设贡献更大力量。

农行掌银日 小豆礼品抢先兑

活动时间:2023年4月每周四

每周四上午、下午各有1场秒杀福利活动。

如何参与活动

1.参与资格:本活动仅限中国农业银行掌银实名认证的用户参与。**2.逢4有礼:**每周四10点、15点分别开启一场秒杀福利活动,每场活动中各有0元+6小豆、1元+6小豆、9.9元+6小豆、19.9元+6小豆四档商品,供用户限时限量抢购(以每期活动实际优惠内容为准)。**3.每人每周1件:**同一个用户每周仅可秒杀1件活动商品。同一用户判定条件为:包括同一个掌银账号、同一手机号、同一证件号、同一移动设备号、同一客户号等条件中任一条件。**4.先到先得:**每款商品每日库存有限,先到先得,抢完即止。

怎样参与小豆乐园活动?

每周四,进入农行掌上银行“小豆乐园”,点击右上角“周四掌银日”专区入口、或首页活动轮播图,进入“周四掌银日”专区。

温馨提示

1.本活动及服务由上海海牙湾贸易有限公司提供,商品销售及物流等活动相关问题请咨询:400—006—6830,服务时间:法定工作日9:00—18:00。2.您所填写的收件信息仅用于发货及售后服务等使用,上海海牙湾贸易有限公司将承担所有与商品销售、奖品发放等有关责任(包括但不限于发货、退货、商品质量等问题),中国农业银行提供支付服务,与商户之间无代理、经销、担保等关系,支付相关问题请致电中国农业银行客服电话95599。3.本活动中优惠商品库存数量有限,先到先得,客户完成掌银实名认证后在活动有效期内,通过消耗一定数量的“小豆”,以全“小豆”兑换或者“小豆”加现金的方式购买商品或参与活动。4.本活动中市场价指该商品于目前市场上主流电商渠道的日常售卖价格,节假日促销,活动促销等除外。5.本活动兑换实物商品新疆、西藏、内蒙、青海、宁夏、甘肃、海南七个地区不发货,或需要支付运费,具体以商品详情页提示为准。6.本活动由上海海牙湾贸易有限公司主办,如出现不可抗力情况,在履行提前告知义务的情况下,活动主办方有权暂停或取消本活动,并可依照相关法律法规的规定主张免责。

中国农业银行 萧山分行 咨询电话:89577933、89577849 网银:http://abchina.com

错过了4.025%,可别再错过3.5%

■通讯员 张家威

最近火上热搜的有“银行大额存单买不到,抢光了”。为何大额存单利率持续下降还能如此抢手?就目前的投资环境来看,资管新规落地后,银行理财打破刚兑,大额存单是目前仅存不多的保本保息且收益相对较好的存款产品,所以一单难求。

如今市场上除了定期存款、国债、结构性存款以外,保本的理财产品还有保险。在存款利率不断下降的大环境下,既想锁定更长时间的利率又希望是保本安全的,值得考虑两种保险——年金险和增额终身寿险,两者都可以复利增值,现金价值表都写在保险合同中,锁定终身的利率。

当然,两者也有区别,年金险的领取方式是在固定的时间领取固定的金额,存在一定的局限性,而增额终身寿险相对于年金险来说灵活度要高很多,可以通过减保领取现金的方式,灵活取用资金,直至现金价值归零。

通俗的来讲,增额终身寿险,可以用来当作一个长期年化收益率3.5%的固定收益类产品。它的现金价值每年增长,不需要用钱的时候可以长期存放,需要用钱的时候,可以通过减保、保单质押的方式取出现金。它的核心功能,就是确保未来有可预见的稳定现金流来防止发生不可预见的意外,比如利率下降、家庭财务骤降等不利变化。

保险产品最大的功效是保障确定性而不是获得多少高的收益,若能兼顾收益自然是最好的,所以购买这类产品前,倾注更多的耐心,考虑清楚自己的长期资金规划,比如资金用于孩子上大学、婚嫁金创业备用金、补充养老规划等最为合适。

近期,从业内披露的信息来看,监管部门拟要求寿险公司调整新开发产品的定价利率,控制利差损,要求新开发产品的定价利率从3.5%降到3.0%。

2019年,错过了4.025%终身复利的机会,如今调整在即,可别再错过终身3.5%的机会,早投早锁定。

温馨提示:投资有风险,上述不构成投资建议。

公布本周最新银行理财产品信息

本版所有银行产品的宣传不构成产品要约,详细情况以产品说明书为准。各理财产品的收益率测算方法,详见产品说明书,或向各行理财经理咨询。特别提醒:理财产品的测算收益不等于实际收益,理财非存款,投资需谨慎。(本版均为广告)

中信银行理财产品推荐

热销理财产品

产品	起购金额	产品期限	业绩基准	备注
零钱+	1万元	T+0.5	1.7%-2.4%	工作日交易时间实时赎回限额30万元
日享天开	100万元	T+0.5	1.6%-2.4%	每个工作日灵活申赎,T+0.5到账
结构性存款	1万元	94天	1.3%/2.64%/3.04%	每周滚动发行,纳入存款保险机制,安心之选
乐赢稳健轻松投91天A款(新理财客户专属)	1万元	3个月	3.90%	单户限购20万元
乐赢稳健周期91天B款(代发专属)	1万元	3个月	3.10%	代发客户专属
慧赢象固收增利一年封闭式3号	1万元	1年	3.5%-4.3%	募集日:4月24日-5月4日,固收打底,权益增强
(稳信+)安盈象固收稳利两年封闭式2号	1万元	2年	3.75%-4.15%	募集日:4月20日-26日,优质债权资产,稳利低波

热销银保产品

产品名称	产品到期	测算年化收益率	起购金额
华夏稳赢两全	6年	区分年龄3.5%-3.62%	1万元
国华传家福	终身	保额按3.5%复利递增	1万元

理财替代型基金

产品名称	起购金额	期限	特色
华安景气领航(017303)	1元	-	重视持仓底盘,增加α策略,以拉长单赛道轮动的持股久期。基金经理建立杠铃策略,在可选行业池内做行业选择和轮动,找到顺市场、逆市场都能看多的投资组合。
基金定投【目标盈】	1元	-	一键签约自动买入、懒人投资达标止盈。

推荐贵金属产品

产品名称	代销公司	产品材质	产品售价	备注
投资金条	中国黄金	Au999	基础金价+12元/克	——

具体产品预期收益以网点当日在售为准。风险提示:理财非存款,投资需谨慎。

萧山支行营业部:83815316、82371192、82651510、83686712、82335971、82636221、83537906、83815652、83862366
之江支行:83893155、82753383、83815320、83816071、82358587
江东支行:83686725、82636722、83815326、82575600
滨江支行:86623909、86652583、86625855、86628895
临江支行:82358593、82168383、83815271、83696256
江南支行:83686713、82636889、83815932 三江社区支行:83862366

活动时间:2023年4月1日-4月30日
活动对象:中国银行手机银行客户
活动规则:客户登录中国银行手机银行“生活”频道一“话费充值”模块进行话费充值,可享受1.68元—20元随机立减优惠。每名客户每月最多可享受一次随机立减优惠,先到先得,额满为止。
客户热线:95566 网址:www.boc.cn

光大银行理财产品推荐

理财产品

产品名称	起点金额	期限	过往参考年化收益率/业绩比较基准	销售期	风险评级
阳光金9M	1元	9个月	2.75%-3.75%	4月10日-5月10日	较低
阳光金6M		6个月	2.65%-3.65%	4月3日-5月10日	
阳光金天天盈	1万元	工作日每天15:00前购买	近期平均收益2.70%	——	低

光大银行定制存单

20万元起,三年期,年利率:3.20% 三年累计:9.6%
以100万元存款为例,三年利息累计9.6万元。

以上产品额度均有限,售完即止,理财产品详细情况及风险条款请参见产品说明书,并以银行与客户间签订的协议为准。代销产品请参照发行机构发布的说明书。

风险提示:理财产品过往业绩不代表未来表现,不等于理财产品实际收益。理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。请根据您的风险测评结果选择合适的产品。

风险等级:光大银行自营理财风险等级分为“低、较低、中、较高、高”五级,代理产品风险等级根据其发行机构法律文件规定。

Bank 中国光大银行 CHINA EVERBRIGHT BANK
萧山支行(金城路1038号):22829730
萧开支行(市心北路287号):22829615
南市花园社区支行(道源路812号):22829737

南京银行最新存款、理财产品推荐

☆存款产品,保本保息

产品名称	期限	年利率	认购起点金额	备注
整存整取储蓄存款	3年	3.30%	1万元	产品细则详询经办网点,请以办理时实际时行利率为准
个人美元存款	3个月	2.2%	1万美元	现钞/现汇 产品细则详询经办网点,请以办理时实际时行利率为准
	1年	5.0%		
个人大额存单	1年	2.30%	20万元	可转让 认购期内如遇人行存款利率调整则提前终止发行。额度有限,售完即止。认购期内,请以办理时实际时行利率为准。详询当地南京银行各网点。
	2年	2.80%		
	3年/5年	3.25%		
	3年/5年	3.30%	30万元(新客·新晋专享)	

新客、新晋客户:金卡(不含)以下持卡客户及上月月日均金融资产小于100元的持卡客户;新晋金客户:购买前一日金融资产时点较上月月日均提升20万元(含)以上的持卡客户。额度有限,售完即止。

产品名称	期限	预期年化收益率	认购起点金额	备注
个人结构性存款 人民币产品	一个月(三层结构)	1.65%或2.90%或3.20%	1万元起,1000元递增	本金保证 收益保底。结构性存款不同于一般性存款,具有投资风险;请充分认识投资风险,谨慎投资。结构性存款收入金融行生产品,具体产品信息详细阅读产品说明书及风险提示书!结构性存款不同于一般性存款,不可提前支取。预期年化收益率等产品要素以当期产品说明书为准。
	三个月(三层结构)	1.65或2.95或3.25%		
	六个月(三层结构)	1.85或2.95或3.25%		
	一年(三层结构)	2.05或2.95或3.25%		

☆南银理财(1元起售)

南银理财有限责任公司是经中国银保监会江苏监管局批复于2020年8月成立的南京银行股份有限公司全资子公司。风险提示:以下产品由南银理财有限责任公司发行和管理,南京银行作为代销机构,不承担产品投资、兑付和风险管理责任。

◎精选中长期

产品名称.代码	期限	募集期	风险等级	业绩比较基准
鑫逸稳增强两年47期-C份额Y42047	749天	4月26日-5月9日	中风险	5.0%

鑫逸稳增强系列业绩比较基准测算依据:本理财产品业绩比较基准是管理人基于过往投资经验、对产品存续期拟投资标的和相应投资市场波动的预判设定的投资目标。本理财产品投资于固定收益类资产的比例不低于80%,投资于非标准化债权类资产的比例不高于50%,投资于权益类资产的比例不高于20%。结合债券市场、拟投资的非标准化债权类资产、权益市场的收益和波动水平,在本理财产品约定的投资策略基础上,管理人设定了本理财产品投资周期内业绩比较基准。

产品名称.代码	期限	募集期	风险等级	业绩比较基准
鑫逸稳两年21期-C份额新客、新资金、代发:Y62021	749天	4月26日-5月9日	中低风险	4.4%
鑫逸稳一年114期-D份额提升:Y33114	399天	4月26日-5月9日		4.1%

注:新客是指购买当月客户等级为“未评级”的客户或2023年无理财交易的客户。新资金是指金融资产余额较上月月日均增长1万元及以上的客户。代发是指近90天内有过代发记录的客户(不含跨行代发、批量兑付、批量付息)。提升是指23年3月末较22年6月末理财余额下降5万及以上客户。

鑫逸稳系列业绩比较基准测算依据:本理财产品业绩比较基准是管理人基于过往投资经验、对产品存续期拟投资标的和相应投资市场波动的预判设定的投资目标。本理财产品投资于固定收益类资产的比例为100%,投资于非标准化债权类资产的比例不高于50%。结合债券市场和拟投资的非标准化债权资产的收益和波动水平预判,在本理财产品约定的投资策略基础上,管理人设定了本理财产品投资周期内业绩比较基准。

风险提示:1.业绩比较基准是管理人基于过往投资经验、对产品存续期拟投资标的和相应投资市场波动的预判设定的投资目标,仅用于评价投资结果和测算业绩报酬,不构成对本产品的任何承诺或保证。2.理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。3.具体产品及要素以南京银行发布的理财产品说明书为准,详询南京银行各网点及95302。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎

南京银行 BANK OF NANJING
萧山支行:萧山区市心中路808号(开元名都大酒店裙楼)
电话:82337097、82335289
大江东小微企业专营支行:义蓬街道义府大街519号
电话:22872725、22872718

刷邮储信用卡 享美食优惠

邮储银行信用卡“悦享家庭日”肯德基天天有折,满38元减20元!

活动时间:2023年4月1日—2024年3月31日

活动范围:浙江省(除宁波)肯德基线下门店

参与客户:邮储银行浙江省(除宁波)信用卡客户

活动内容:活动期间,信用卡客户通过“邮储信用卡App—活动礼遇”领取“肯德基优惠券”后,在收到的短信链接中输入“支付宝账号、券码号、验证码”,点击“立即兑换”,券码兑换即可至支付宝卡包。请在当天至肯德基线下指定门店使用支付宝(限邮储信用卡)支付,即可享受满38元减20元优惠。

参与路径:登录“邮储信用卡App—活动礼遇”领取券码,复制兑换券码到支付宝卡包,再使用支付宝进行支付。

温馨提示:单客每月限领2次,单客每日限领1次,名额有限,先到先得。

邮储银行信用卡“悦享家庭日”必胜客周六满100元减50元,天天满100元减10元!

活动时间:2023年3月11日—2024年3月31日

活动范围:浙江省(除宁波)必胜客线下门店

活动内容:1.周六五折“1元购100元减50元代金券”,活动期间每周六上午10:00起,邮储银行浙江省(除宁波)银联及美国运通卡信用卡客户在“邮储信用卡App—超值优惠券”,有机会享受“1元购满100元减50元代金券”,代金券可在浙江省(除宁波)指定必胜客门店出示消费使用。每人每日限参与1次,每人每月限参与2次,名额有限,先到先得。2.天天有折“1元购100元减10元代金券”,活动期间每活动日上午10:00起,邮储银行浙江省(除宁波)银联及美国运通卡信用卡客户在“邮储信用卡App—超值优惠券”,有机会享受“1元购满100元减10元代金券”,代金券可在浙江省(除宁波)指定必胜客门店出示消费使用。每人每日限参与1次,每人每月限参与4次,名额有限,先到先得。

详情请关注“邮储银行浙江分行”微信公众号

中国邮政储蓄银行 POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA 杭州市萧山区支行 特约
地址:萧山区北干街道金城路1038号
咨询电话:82629232
网址:http://www.psbc.com