

信用卡
Credit Card新客户办卡消费达标
赠150元微信立减金

银行 | 证券 | 保险

活动时间: 2023年10月1日至2024年3月31日

活动对象: 中国银行信用卡新客户, 无循环信用额度的信用卡客户不参与此活动。(以下简称“本活动新客户”)

活动内容: 活动期间, 首次办理中国银行信用卡的新客户, 在卡片核发当月及后续1个自然月内关注绑定中国银行信用卡微信公众号, 通过微信、支付宝、京东、美团任意渠道完成一笔满等值人民币10元以上的快捷支付消费, 可在收到中行获奖短信通知后登录手机银行领取150元微信立减金券包(含三张满70元减50元立减金), 每位客户限领一次。

去年存贷款余额双创400亿元 今年将做好服务经济“五篇文章”

——中国银行杭州市分行党委委员兼萧山分行党委书记、行长林圣宽访谈录

■记者 郑舒铭 通讯员 钱励超



中国银行杭州市分行党委委员兼萧山分行党委书记、行长林圣宽

2023年是经历各种困难与挑战的一年,也是取得不平凡成就的一年。中国银行萧山分行深入贯彻落实省行、市行党委决策部署,坚持以高质量发展为中心,锚定“系统领先、同业争先”的区域强行目标,取得了诸多可喜的成绩和进步,交出了稳进提质、争先进位的高分答卷。

新的一年,中行萧山分行将如何“勇担新使命、当好排头兵”,更好地服务区域经济发展?记者日前采访了中国银行杭州市分行党委委员兼萧山分行党委书记、行长林圣宽。

今年,我行将深入贯彻落实中央金融工作会议精神,紧跟全区“大抓招商、大干项目、大兴企业”的鲜明导向,不断强化服务实体经济的使命担当,以做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇大文章为依托,支持萧山经济更好更快地发展。

保持跨境金融服务优势 创新落地多个“第一单”

记者:作为最先“走出去”的中资银行,中国银行是国内国际化程度最高的银行之一,在国际贸易和投融资业务领域具有鲜明的专业优势。请问中行萧山分行今年如何支持我区开放型经济发展?

林圣宽:作为中国金融“走出去”的

先行者、探路者,我行一直在积极探索跨境金融发展的新方向和新路径。近年来,我行强化“稳外贸”金融支持,为区内千余家企业提供高效优质的跨境金融服务,连续多年保持国际结算、跨境人民币结算、结售汇等业务市场份额领先。为打造全方位线上智能服务体系,去年我行创新推出了“汇款直通车”产品,为百余家企业实现了跨境汇入汇款全流程、自动化的秒速级入账。在服务自贸区建设上,我行加快离岸、NRA、GDR等新兴业务模式创新和推广,叙做了多个自贸区金融业务“第一单”,包括杭州自贸片区首笔跨境人民币联行融资业务、新型离岸国际贸易付款业务、跨境电商不落地结汇业务等。下一步,我行将聚焦萧山经济高水平对外开放的重点领域和关键环节,增强国内国际市场两种资源联

动效应,不断创新跨境金融“数智化”结算与融资产品体系,全力支持我区开放型经济发展。

形成科技金融产品体系 服务企业多元化发展

记者:伴随着金融科技的快速发展和广泛应用,商业银行数字化转型不断加速,对银行商业模式升级迭代提出了更高要求。请问中行萧山分行在科技金融发展方面有何自身特色?取得哪些成果?

林圣宽:作为五篇大文章之首,科技金融是我行服务实体经济的重要着力点。近年来,我行始终围绕萧山科技产业创新和发展需求,不断创新科技金融产品和服务,为科技型企业提供全方位、多层次、高效率的金融支持。截至2023年末,我行已累计服务科技型中小企业678户,授信余额超46亿元。目前,我行已形成了以“专精特新贷”“数字经济贷”“科创贷”“知惠贷”“人才贷”等为代表的科技金融产品体系,为企业提供了从孵化培育、研发试验、到市场转化的全生命周期金融服务,满足了科技型企业的多元化融资需求。去年,我行还专门推出了“萧山智能制造贷”产品,为萧山科技型制造业企业提供精准、快捷的授信支持。同时,依托全牌照的中银集团优势,我行致力于为不同行业、不同阶段、不同模式的科创企业创建交流平台、搭建融资渠道,并通过综合化金融服务,构建起“阳光雨林”式培育生态。去年,我行加强与区科技局、浙大科创中心、北大信研院、湘湖实验室、西电杭研院等政府部门和科技创新平台的金融互动与合作,通过开展“中银浙里连连看”投融资对接会、承办中国视谷“创客中国”科技创新大赛等形式,为科技型企业提供更多路演平台和金融支持。

服务普惠型企业近2200户 普惠贷款余额超70亿元

记者:普惠金融高质量发展是金融业服务实体经济的重要举措。中行萧山分行在服务小微、服务民生方面做了哪些工作?今年有何新计划?

林圣宽:近年来,中行萧山分行不断提升金融服务的便利性、可得性和覆盖面,为广范的普惠群体提供精准有效的金融服务。截至2023年末,我行服务普惠型企业近2200户,普惠贷款余额超70亿元,近三年增长两倍,当年普惠贷款、客户数增幅均位列四大行第一。为满足不同场景下客户的融资需求,我行提供个人经营贷款、E抵贷、商户便利贷等一系列信贷产品支持。同时,针对萧山区域经济特色,我行专门推出了农户贷、烟商贷等特色产品,通过优化准入政策、降低申请门槛、提升信用额度、加大利率优惠等,不断减轻企业融资成本。今年,我行还将进一步加大对这些客群的精准支持,目前已针对商业城、花木城等八个重点专业市场推出“萧商贷”产品,具有申请快、纯信用、高额度、低利率、随借随还等特点,真正为各类市场主体提供金融活水。这些都是我行服务普惠客群的一个缩影,下一步,我行将大力服务创业就业、专精特新、外汇外贸、“三农”等重点客群,加速推进产品创新和场景拓展,为个体工商户及小微企业提供更加多元和便捷的普惠金融服务。



去年存贷款余额双双突破400亿元 支持区域经济发展

记者:去年是中行扎根萧山35周年,全行经营管理方面取得哪些成效?今年发展有何目标?

林圣宽:2023年,中行萧山分行紧密围绕区委区政府中心工作,以践行金融工作的政治性、人民性为落脚点和出发点,持续加大服务实体经济力度,全力支持萧山经济社会发展,交出了一份含金量十足的高分答卷。年末存贷款余额双双突破400亿元大关,创历史新高。全年新批复贷款项目26个,合计贷款金额230亿元,有力支持了临空经济示范区、浦南未来社区等一批区内重点项目。普惠金融、涉农贷款、绿色信贷等重点领域贷款增速均超35%,为区内企业提供了金融支持。

农行党山支行与碧苑新村社区举办亲清共建签约仪式

■通讯员 徐可明

3月12日,中国农业银行萧山党山支行与瓜沥镇碧苑新村社区举行了“共建亲清伙伴 共创美好社区”亲清共建签约授牌仪式。

活动现场,瓜沥镇碧苑新村社区党支部书记杨珠丹首先对农行萧山分行党委委员、纪委书记夏玮一行的到来表示热烈欢迎,简要介绍了社区的基本概况和党建工作开展情况,并表示此次亲清共建签约,是深入学习贯彻党的二十大精神,进一步加强基层党组织建设,推动党建与业务深度融合的重要举措。希望双方共同努力,做出经验,做出特色、做出亮点,形成共建共赢良好格局。

夏玮书记向农行萧山党山支行与碧苑新村社区的结对共建表示祝贺,并表示农行萧山分行将始终坚持“廉洁共建、资源共享、样板共造、合作共赢”的原则,充分利用共建平台,积极开展防范电信网络诈骗、惠农政策、消费者权益保护等宣传教育活动,提供一揽子综合金融服务,为推动乡村振兴持续贡献力量。双方还围绕党建共建、民生服务等领域开展深入研讨。



图为亲清共建签约仪式

随后,双方正式签订了共建协议书,农行萧山党山支行行长葛杭超将“共建亲清伙伴 共创美好社区”牌匾授予碧苑新村社区,并送上象征着廉洁品质的兰花。

接下来,农行萧山分行也将持续拓展“亲清”伙伴合作半径,以廉洁共建为纽带,将廉洁文化软实力转化为筑牢高质量发展的“硬防线”。

建行信息港支行——帮客户解难题

■通讯员 费诗璐

近日,客户孙女士来到中国建设银行杭州萧山信息港支行办理业务,办理业务过程中孙女士始终焦躁不安,并一直按手机,该行工作人员关切问道:“孙女士,您遇到什么麻烦了吗?”孙女士焦虑地说:“我手机一直卡在这个界面,怎么开关机都不行,我一会还有事情呢,附近的营业

厅我也问了,说是不能维修。”于是,工作人员热情地帮孙女士在地图上搜索附近的手机维修店,并给她写了详细地址,孙女士立即表示了感谢,在办完业务后便匆匆离去。十分钟后,孙女士再次来到网点,表示未寻到该店铺。工作人员立即为孙女士拨通了维修店老板电话,老板表示已经回老家了。工作人员立刻安抚孙女士的情绪,在手机上找了最近的维修店,

并与维修店老板电话预约了维修服务,考虑到孙女士手机无法使用,且路程较远,该行工作人员主动为其打车到该维修店。

次日,孙女士再次来到建行信息港支行,表示手机已经维修好了,自己的事情也没有耽误,十分感谢建行员工的帮助,感受到了建行客户至上的服务理念,并开立了20万元的大额存单。

金价上涨 积存金投资需谨慎

最近,金价暴涨也带火了黄金积存业务。3月以来,上期所黄金价格持续攀升,多日保持在500元/克以上,随着黄金价格不断走高,银行黄金积存业务引起了投资者的关注。有银行客户经理表示,目前积存金业务的咨询量、购买量都达到今年的小高峰。

黄金“定投”积存走俏

随着国际金价不断刷新历史高点,国内金价也是水涨船高。

与此同时,这把火也“燃”到了银行贵金属相关业务上。部分银行客户经理表示,近期咨询和购买“积存金”的投资者越来越多。

据介绍,银行的积存金业务,一般是客户通过银行开立黄金积存账户,在一定期限内以定投或主动积存的方式买入黄金,到期后的积存金一般可兑换为实物金或执行赎回、转让、质押等操作,被视作黄金定投的升级版。

部分银行上调黄金积存业务门槛

就近期而言,有黄金积存业务的银行都迎来了小高峰,“积存金”成为热销产品。与此同时,积存业务的火爆也使得部分银行调整了业务门槛。

业内分析人士表示,这类调整主要是由于积存金最低买入单位为1克或等值金额,金价的上涨直接影响了个人客户的最小投资金额。此后如金价持续上涨,或将有更多银行调整个人黄金积存起点。此外,在其看来,适度上调该业务“门槛”,一定程度上提醒投资者关注未来潜在波动风险,有助于市场回归理性,更好落实投资者适当性管理。

近年来,随着黄金价格的波动,积存金交易门槛调整时有发生。在此之前,农业银行就曾于去年12月选择提

高积存金的交易起点,将此前为450元的存金通2号金定额定投购买起点调整为500元,并于今年年初生效。

业界提醒“淘金”需理性

在存款利率持续走低、理财产品收益率难达预期的当下,黄金的避险和保值属性自然深受市民的青睐。但业内人士提醒,投资者需要理性投资、把握积存的节奏,在黄金价格走入历史高位阶段不能一味追涨投资黄金产品,如果有意选择积存金,建议等出现一定回调的时候再入手。

此外,业内专家还指出,在“积存”背后,这类业务也存在一定的交易成本,建议谨慎投资。一方面,部分银行存取积存金需要一定的手续费。另一方面,积存金赎回报价通常由银行自行决定,且通常赎回变现价格低于实物金条价格。一般而言,购买、赎回价格都会和实体黄金有价差。

不过,积存金也并非稳赚不赔。作为投资产品,黄金的实际价格波动较大,后续是否能继续保持涨势仍是未知数。业内人士表示,尤其是在黄金价格走入历史高位阶段,更要谨慎投资,选择适合自己的财力和风险管理水平的黄金投资产品。

不过,对于后市,目前业内观点仍相对乐观。光大证券首席经济学家、研究所所长高瑞东认为,短期看,美国通胀风险反复制约降息时点的开启,但高利率环境下,美国经济降温仍是主要趋势,叠加美债供给压力缓解,美债利率中枢下行是大方向,对金价形成向上支撑。中长期维度看,其认为“去美元化”进程中,各国央行购金持续增加,黄金处在历史第三轮牛市。

据《每日商报》