# 工行钱江世纪城支行开展"六一"主题活动

### ■通讯员 倪祎清

近日,中国工商银行钱江世纪城支行以 "驿启新生活"为主题,特别策划了一系列丰 富多彩的"六一"儿童节活动。本次活动旨 在聚焦长辈、新市民、Z世代以及宝爸宝妈 等不同客户群,通过"引进来+走出去""金 融+泛金融""线上+线下"等多元化的融合 方式,为客户带来了一场别开生面的节日体 验,同时也进一步提升了网点的综合竞争力 和服务质量。

为了让孩子们在儿童节收获知识与乐 趣,工行钱江世纪城支行精心设计了多项活 动。"数字童行添趣计划"作为活动的亮点之 一,通过微信视频号等渠道,将生动有趣的财

商微课视频推送给宝贝和家长们。这些视频 以动画的形式,将复杂的金融知识简化成孩 子们易于理解的内容,让他们在轻松愉快的 氛围中培养了财商意识,同时也为家长们提 供了更多金融产品的选择。

而"少儿财商公益讲堂"更是将金融知识 普及与亲子互动完美结合。在讲堂上,专家 们以通俗易懂的语言,向孩子和家长们讲解 了钱币的演化、储蓄的重要性等金融常识。 这种寓教于乐的方式,不仅让孩子们在游戏 中学习,也让家长们对工行的金融服务有了 更深入的了解。

此外,该行还走出网点,深入社区和商 圈,通过举办外拓快闪活动,与市民进行零距 离互动。一系列充满童趣的游戏,不仅勾起

了大人们的童年回忆,也让孩子们在欢笑中 度过了一个难忘的儿童节。在这些活动中, 该行巧妙地融入了宝贝成长卡、萌娃卡等主 题产品的推广,让市民们在享受欢乐的同时, 也能了解到工行的优质金融产品。

本次"驿启新生活"主题活动不仅为孩子 和家长们带来了一个充满欢乐与知识的节日 体验,也充分展现了该行对客户服务的匠心 独运。通过这次活动,不仅提升了工行品牌 形象,更拉近了与客户的距离,为未来的发展 奠定了坚实的基础。在这个充满爱与欢笑的 节日里,工行钱江世纪城支行用实际行动诠 释了"以客户为中心"的服务理念,让每一位 客户都感受到了工行的温暖与关怀。

# 利率下行时代产品配置介绍

#### ■通讯员 陈水芳

5月13日,财政部公布了今年计划发行 的1万亿元超长期特别国债的发行计划,其 中包括期限20年、30年、50年超长期特别国 债;5月17日,财政部招标发行首只超长期特 别国债,发行总额为400亿元,加权中标收益 率2.57%,全场倍数3.9,投资者热情高涨;5 月22日,30年超长期特别国债正式上市开放 二级市场交易,盘中大涨25%后第二次临停。

5月17日,央行连出三大招,除了调整公 积金贷款利率,还包括降低全国层面个人住 房贷款最低首付比例,取消全国层面首套、 套房贷利率政策下限。《关于调整个人住房贷 款最低首付款比例政策的通知》指出,对于贷 款购买商品住房的居民家庭,首套住房商业 性个人住房贷款最低首付款比例调整为不低 于15%,二套住房商业性个人住房贷款最低 首付款比例调整为不低于25%。新政的推 出,引发广大学者和百姓热议,是房地产市场 持续低迷的激励政策,还是对未来经济发展 的利好趋势,都值得探讨。

两大市场热点,都在向消费者透露出利 率下行时代已然来临,面对资管新规落地和 产品的不断暴雷,我们消费者该如何管好自 己的钱袋子,做好资产配置抵御利率风险同

首先,抵御利率下行,配置大额存单等定 期产品必不可少。定期存款可锁定期限内收 益,安全稳定,能在短期内有效抵御利率下 行。而大额存单是指起存金额不低于20万 元的定期存款,作为一般性存款,大额存单纳 入存款保险的保障范围。同时,中行大额存 单允许部分提前支取、同步支持线上挂单转 让功能,兼具安全性强和流动性好的双重优 势,深得客户喜爱。

目前,多家银行大额存单业务陆续暂停, 其主要原因还是为降低息差,通过降低高息 存款比例从而降低负债端成本。同时今年4 月中旬,市场利率定价自律机制发布倡议,要 求银行业金融机构禁止通过手工补息等方式 高息揽储,不得以任何形式向客户承诺或支 付突破存款利率授权上限的补息承诺,从而 维护存款市场竞争秩序。在这一市场环境 下,尤其建议广大客户前往中行各大网点配 置优惠利率、转让区大额存单等定期产品锁 定稳稳的安全和收益。

其次,面对存款利率逐步下行,适当挪储 是明智之举。在资产配置的序列中,保险是 我们家庭财务的守门员,拥有着巨大的金融 价值,可以实现锁定利率、强制储蓄、潜在养 老金准备和现金流转换等功能。是金融界 公认的持续、稳健、安全的"长期稳定现金 流"。目前市场上,增额终身寿险不仅现金 价值高,灵活性也比较高,是用确定的钱、确 定的赔付条件,赔给确定的人,以3%复利锁定 终身收益,特别适合做资产配置,将财富的控 制权牢牢掌握在手里。当前中国银行代理销 售各类保险产品,部分产品还具备养老社区、 名医问诊、细胞存储、保险金信托等附加增值 服务,详情可咨询中国国银行各网点。

最后,做好资产配置最重要的是结合每 一位客户群体的实际情况综合分析,有需要 可前往中国银行各网点理财经理处详询。



## 买黄金 到农行 每一克都值得

近期,来银行买黄金已成为社 交媒体上的热门话题,这届年轻人 掀起了新一轮的"买金"热潮。黄 金的爆火,体现出了年轻消费群体 对黄金价值的认可,以及对高性价 比和个性化的追求。

为什么要在银行买黄金?一 位90后银行"买金"老客户说,除 了贵气好看外,黄金也是财富管理 的可选产品之一。相对金店的价 格,银行更具性价比。

银行出售的金条加价不高,比 较划算。而且从银行买的黄金,质 量有保障,信用也更可靠。

如何在银行买黄金? 作为国 有四大行之一,农业银行产品货品 丰富,满足不同客户的黄金需求。 主要有实物黄金和存金通黄金积 存,快看看你更适合哪一种?

### 传世之宝系列

国有大行有保障:"传世之宝" 是中国农业银行精心打造的自主 品牌实物贵金属产品,包括标准投 资金条、生肖金条、婚嫁产品、祝福 金条、异型金条、金银元宝、金钥匙 等系列产品。

纯度高达9999:"传世之宝" 黄金产品以Au99.99 高纯度金铸 造,背面的"传世之宝"由奥运福娃 设计者韩美林先生手书,工艺精 湛,寓意美好。

每件都是正公差:产品出厂前 经过层层严格检测,确保每一件产 品都是正公差,即每件产品的重量

都≥金条标注重量,真正让客户买

直邮到家真方便:农行使用行 业内领先的仓配物流服务,掌上银 行下单,产品直邮至客户手中。此 外,客户也可在农行网点购买,方 便快捷。

### 存金通

存金通是中国农业银行黄金 积存业务。与实物黄金买卖相比, 存金通业务的参与门槛较低,交易 方式灵活,提金方便快捷,并免除 了客户购买实物黄金的保管之忧。

客户开通存金通黄金积存账 户后,可以自行购买黄金,黄金1克 起购,支持按月定投购买。每月几 百块,用零钱就能攒黄金! 黄金积 存到一定额度,还可申请提取实物 黄金"传世之宝",或将黄金卖出获 得相应现金,交易便利。

### 传世之宝五谷迎福金

农行还推出了深受年轻消费 者喜爱的"小金豆",每粒为1克足 金,自用赠礼优选,可支持回购。





咨询电话:89577933、89577849

### 公布本周最新银行理财产品信息

本版所有银行产品的宣传不构成产品要约,详细情况以产品说明书为准。各理财产品的收益率测算方法,详见产品说明书,或向各 行理财经理咨询。特别提醒:理财产品的测算收益不等于实际收益,理财非存款,投资需谨慎。(本版均为广告)

# 新客户办卡消费达标 赠150元 微信立减金 ● 中国銀行 活动时间:2024年4月1日至2024年6月30日 活动对象:办理中国银行有循环信用额度信用卡产品的新客户(以下简称"本活动新 活动内容:活动期间,首次办理中国银行信用卡的新客户,在卡片核发当月及后续1个自 然月内通过微信、支付宝、京东、美团任意渠道完成一笔满等值人民币10元及 以上的快捷支付消费,即可在消费达标次月起15个工作日后前往中国银行

## 邮储信用卡推出 抖音消费最高满减30元活动

活动期间,持卡人在抖音支 付绑定邮储银行信用卡或通过抖 音钱包银行卡管理页面、活动页 等页面添加邮储银行信用卡即有 机会享以下优惠:

抖音首绑立减活动首次支付 享 6.6 元立减优惠 (2024 年 5 月 24日至2024年12月31日),每 日0点起发放,同一用户仅限享 受1次优惠。

抖音618大促活动单笔应付 金额满2000元立减30元,满500 元立减10元(2024年5月24日 至2024年6月30日),每日0点 起发放,同一用户可享受不同档 位满减,每档优惠用户最多享受

App 或缤纷生活领取150元微信立减金券包,每位客户限领一次。

单笔应付金额满50元随机 立减0.5元-16元(2024年5月 24日至2024年6月30日),每日 0点起发放,同一用户每日最高 可享1次。

温馨提示: 名额有限, 先到先 得,活动结束时间以名额消耗为 准。商品最终优惠金额以用户实 际支付时收银台展示为准。如用 户在符合活动条件的情况下,支 付页面未显示优惠金额或显示未 立减的支付金额,则表示当天活 动名额已使用完。

详情请关注"邮储银行浙江 分行"微信公众号。

🚅 中国邮政储蓄银行 杭州市萧山区支行 特约 网址:http://www.psbc.com

地址:萧山区北干街道金城路1038号 咨询电话:82629232

# 光大银行理财产品推荐

#### 产品名称 起点金额 期限 销售期 阳光金增利天 天购(一年最低 12 个月 3.0%-7.0% 每日开放 持有) 阳光金同利 180 2.75%-3.25% 每日开放 1元 180 天 天最低持有 近期平均收益 **2.20%** 工作日每天 随心宝2号 1分 15:30前购买 (30万元实时赎回)

### 光大银行定制存单

5万元起,三年期,年利率:2.58% 三年累计:7.74% 以100万元存款为例,三年利息累计7.74万元。

以上产品额度均有限,售完即止,理财产品详细情况及风险条款请参见产品说明 书,并以银行与客户间签订的协议为准。代销产品请参照发行机构发布的说明书。 风险提示:理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。请根据您的风险测评结果选

风险等级:光大银行自营理财风险等级分为"低、较低、中、较高、高"五级,代理 产品风险等级根据其发行机构法律文件规定。



萧山支行(金城路1038号):22829730 萧开支行(市心北路287号):**22829615** 南市花园社区支行(道源路812号):**22829737** 

## 杭州试点股权投资和 创业投资份额转让

记者从浙江省股权交易中心 获悉,浙江省政府办公厅已于近 日批复同意杭州市报送的《股权 投资和创业投资份额转让试点杭 州市实施方案》(以下简称《实施 方案》)。

《实施方案》共4项主要工作 任务,13条具体举措,旨在深入 贯彻中央金融工作会议精神,加 快构建现代金融体系,充分发挥 浙江高质量发展建设共同富裕示 范区和杭州打造国家科创金融改 革试验区的政策优势,推动份额 转让试点工作扎实推进,增强私 募股权投资市场的流动性,更好 推动杭州经济高质量发展。

本次《实施方案》明确提出, 要深入推进全国首个区域性股权 市场创新试点,建设我省股权投 资和创业投资份额转让平台,完 善股权投资和创业投资份额的登 记托管及转让服务,建立与私募 投资市场相适应的报价转让系统 与机制,完善股权投资和创业投 资行业"募投管退"的良性循环生 态体系。

《实施方案》还提出要在杭州 率先探索设立专业化的私募股权 二级市场基金,促进金融资本与 产业资本循环畅通,壮大长期资 本,打造规范高效、公信力强的区 域性股权投资和创业投资份额转 让市场。

浙江省股权交易中心方面表 示,作为全国第三家获批开展股 权投资和创业投资份额转让试点 建设的区域性股权市场,浙股交 将以此为契机,着力于基金份额 转让试点平台建设,拓宽股权投 资和创业投资退出渠道,提升区 域性股权市场服务创投、服务科 创企业的能力,助力创投行业创 新发展。

据《杭州日报》





萧山分行营业部咨询电话:82665036 江南支行:83696913 江东支行:82555768 网址:WWW.ICBI.COM.CN