

十年光阴 他让一颗外来的果子 在萧山“安家成长”



■文/记者 何可人 李霖达
摄/记者 何可人

身边

在进化镇傅墩村,有一片“神秘”的绿树林。看上去长相平平无奇的绿树,凑近了细看,树上挂着一颗颗绿油油的、鸡蛋般大小的果子。这种果子可不简单,它叫斐济果,市面上一斤的售价可高达上百元。让斐济果在萧山“安家成长”的人,就是“85后”俞庆。

千里挑一 与斐济果树的“磨合期”

斐济果又名菲油果,原产于中南美洲,盛产于新西兰。其朴实的外表下,藏着丰富的“内涵”。它富含维生素C、叶酸、植物纤维,以及多种苷类和黄酮类物质,是营养价值很高的低热量保健水果,在我国有着“水果中的中华鲟”之称。

那么,这颗“神秘”的果子是怎么来到萧山的呢?日前,记者实地探访斐济果基地,寻找答案。

原来,杭州树联生态工程有限公司负责人俞庆,就是这片斐济果林的主人。作为生长在花木业发达的宁围街道的“85后”,俞庆从小耳濡目染,对植物园

林有着特别的喜好,后来也选择了园林工程专业。2015年,俞庆成立了自己的公司,依然跟植物园相关。

不过,之后的俞庆选择走的可不是一条寻常路。“那些普罗大众的园林植物实在太多了,年轻人就该来点创新。”俞庆说。他一头扎进了植物新品种选育的道路,一心想要让更多“颜值”与“实力”并存的植物敲开园林界的大门。

俞庆开始到处“取经”、四处查阅,“人工筛选”了上千种植物新品种,最终,那颗“神秘”的斐济果,进入了他的视野。

“当时主要是从做园林的角度去看,

斐济果树属于小乔木,四季常绿,花型美观,易修剪,枝叶修剪后还会释放出怡人的香气,非常适合在公园和庭院栽种。”令俞庆更觉加分的是,斐济果树结出的果实还是营养丰富的美味,可谓集多种优势于一身。

就这样,俞庆果断从上海植物园引进了斐济果树苗,并在湘湖附近租下了一片苗圃,种下20亩斐济果树,平均树龄在3年左右。

然而,即便到如今,放眼全省也找不出几家种植斐济果树的基地。在当时,俞庆更是一没经验,二没参照,“小白”上路,一切全靠自己和公司团队一起摸索。

“摸索的过程还是痛苦的。一开始,无论是种养技术、虫害防治,还是种苗培育上,遇到的问题大小总是接连不断的。”回忆起那段与斐济果树的“磨合期”,俞庆至今感慨万千。

好在,总体来说,斐济果树的生存能力比较强,和萧山的“适配度”也算蛮高的。

“种植斐济果树不需要大棚,直接露天种植就可以,平时也基本不需要打药,管理上还是比较容易的。这里的气候和土壤,对于斐济果树的生长来说都比较适宜。一般来说,只要气温不低于零下10摄氏度,都没问题。气温高了也不怕,它比较耐高温,像今年夏天的持续高温,对它的影响也不是很大。至于土壤方面,一般略微偏酸、偏碱的土壤都可以。”俞庆说,“磨合期”总算“有惊无险”过去了,回头再看当初的选择,觉得自己还是幸运的。



研发加持 从“20”到“100”的扩张之路

外来的斐济果树在萧山“种活”了,但在俞庆看来,这仅仅是一个起点。通过研发,培育出更加优质的种苗,让树上结出的斐济果又多又好吃,这一直是俞庆心中不变的目标。

他投资建设实验室,着力推进斐济果树品种选育。2019年,通过公司团队进行种苗培育,俞庆带着更“接地气”的斐济果树走上了扩张之路。

他“转战”如今进化镇傅墩村的这片基地,种植面积扩展到了将近100亩。

在栽种方面,多年的摸索也让俞庆更加游刃有余。他选择按照果园的栽种

模式,将不同树龄的斐济果树进行合理的“排兵布阵”,以求达到更好的栽种效果。

斐济果树一般树龄达到四五年后开始结果。每年5月开花,10月果实成熟。10月中旬到11月中旬,便是一年一度斐济果鲜果的最佳赏味期。

随着树龄的增长,斐济果树的产量也会逐年提升。当斐济果树的树龄达到十年以上,便进入了丰产期,平均一棵树的产量可达30—40斤。目前每斤的市场价在100—150元之间。

眼下,正是斐济果丰收的时节。穿

行在傅墩村的这片基地,树上的果实已经剩下不多了。俞庆笑着表示,那是因为一进入采摘期,老客们就早早下手了。

俞庆随手摘下一颗斐济果,用刀切成两半,让记者拿着勺子将里面的果肉挖出来品尝。记者将果肉送进嘴里后,只觉口感酸酸甜甜的,十分爽口,一边吃,一边还能闻到一股香味儿,仿佛是草莓加菠萝复合的芳香,实在诱人。

那么,如此美味的斐济果都销往了哪里?

俞庆透露,“识货”的客户目前主要集中在国内一线城市。鲜果主要流入当地水果市场,或通过网上直接零售给了终端客户。但就萧山本地市场来说,斐济果却还显得有些“默默无闻”。

“这种果子结在树上,因为跟树叶的颜色太接近,不易被发现。我们在这里种了这么多年,周围的农户也没人跟我们打听这是什么。”俞庆打趣道。

其实,在俞庆看来,自己并不是不想打开本地市场,而是虽然经过了近十年的摸索,目前也才是万里长征的第一步。“因为斐济果树的生长周期较长,每次尝试选育新品种都是一个漫长的过程。目前我们还在尝试通过嫁接、杂交等方式进行更多新品种的培育,力求能够获得更好的口感、更多的产量,等到培育的品种再成熟一些了,到时候才更有大面积推广的底气。”对待研发,俞庆始终是苛刻的。



玩转深加工 让附加值最大化

随着研发的深入,被俞庆带回的斐济果树“家族”正在萧山茁壮成长,不断壮大。

除了斐济果鲜果的市场在逐步打开,由公司团队培育的不同树龄的斐济果树也成了主要的销售产品,有的在园林绿化工程中被用作景观树,有的被用来装饰家庭庭院以及打造果园、农家乐等。“现在我们培育主要采用容器苗,成活率比较高,也比较适合普通家庭在通风的阳台进行盆栽,运用场景越来越广泛。”俞庆说。

只是,培育斐济果树种苗需要较长的周期,斐济果的鲜果赏味期也就短短个把月,如何才能让种植斐济果树产生的附加值最大化?让喜爱斐济果的食客们一年四季都能品尝到这一美味?俞庆没有停止过思考。

去年,俞庆带领团队开始从下游入手,进行斐济果深加工产业的探索,陆续开发推出了斐济果冻干片、斐济果酒等一系列深加工产品,在市场上逐渐占得一席之地。

“像斐济果冻干片,我们采用的工艺是低温冻干,这样既能很好地保留斐济果里的营养元素,也保留了它酸酸甜甜、原汁原味的口感。”对于这些精心研发的深加工产品,俞庆对其前景充满了信心,“后续我们还准备在美容品、药品等方面进行一些开发探索,希望能让这颗小小的果子可以发挥更大的作用。”

在俞庆及其公司团队的努力下,斐济果树的潜力看上去非常大,不过这背后,俞庆“执着”的研发,其投入也是巨大的。是什么让他如此坚持?

“我希望斐济果树不仅能在萧山‘安家’,还可以走得长远。今年能卖多少钱不是最重要的,重要的是往后的五年、十年、二十年,面对那时的市场,我们的技术是否还能占据优势,在市场上立于不败之地。”在俞庆的身上,似乎有着使不完的劲。

“在上海植物园,国内最早引入的那棵斐济果树如今已经有40多年树龄了,依然还是长势很旺,还能结果呢。”俞庆笑着说。

正如这棵“正当年”的斐济果树,在俞庆的带领下,无论是公司,还是那片斐济果林,都一样充满生机活力,“正当年”。

早在2019年,杭州树联生态工程有限公司就被评为了国家高新技术企业。近年来,由公司培育的斐济果树先后荣获第九届中国花卉博览会展品类(观赏植物观赏苗木)铜奖、第十一届中国义乌国际森林产品博览会优质奖等行业奖项,逐渐确立了技术的“先发优势”。

俞庆相信,在他和公司团队的坚持努力下,随着产业链的不断延伸和市场的不断拓展,这颗来自遥远异国的果子,还会释放出更多的能量。

