

# 萧山农商银行安排10亿元专项信贷资金 金融“活水”润春耕

一年好景看春耕，眼下正是春耕备耕的重要时节，萧然大地上，农人插秧、耕田、喷药……辛勤耕作于田垄之间。一幅幅“人勤春来早”的动人画卷，正徐徐展开。

从播种育苗到破土收获，耕耘的故事里，也有金融“活水”的篇章。

萧山农商银行勇担农村金融主力军使命，安排10亿元专项信贷资金，创新金融产品、优化金融服务，播撒春耕“及时雨”，施足备耕“有机肥”。截至2023年2月末，全行涉农贷款余额达578亿元。

## 政策先行 资金保障稳农心

春耕时节，种子、化肥、农药、地膜、农机等各环节的运输、采购、更新都需要大量资金投入。萧山农商银行把支持春耕备耕、助力粮食稳产增产作为全面推进乡村振兴的一项重点工作，坚持制度先行，助力业务开拓。修订印发授信尽职免责管理办法，建立适用于三农、扶贫、绿色等领域的授信尽职免责管理制度。优化内部资金转移价格机制，明确对涉农贷款中粮农贷等特殊类贷款单独定价并跟随LPR价格浮动，给予特殊类贷款优于普通贷款的内部转移价格和更高的模拟利润。加大投放力度，创新产品种类，确保春耕资金量足质优。

对农业经营主体来说，缺乏有效抵押物也是融资担保的“老大难”问题。该行充分发挥政策灵活、决策链短的优势，先后与浙江省农业融资担保、杭州市融资担

保、供销农信融资担保和惠农融资担保等公司开展银担业务合作，同时推广“粮农贷”“新农贷”等助农担保产品，着力解决新型农业主体贷款担保难、融资难问题，进一步促进融资成本下降。

在我区新街街道盛东村，共有农户1200多户，几乎家家户户都从事与苗木相关的行业，但苗木单株价格高也带来资金缺口的问题。该行与盛东村开展村银共建“农担合作”，配套“1+N”走访小组，即1名支行领导带队，客户经理网格化配齐，逐户走访，小到家庭苗场，大到市政绿化工程，农户一旦有资金需求，管户客户经理就会迅速上门核实，及时对接“省农担”把资金发放到农户手中。截至今年2月末，共办理“三农”领域担保业务952笔，余额超7亿元。

## 服务贴心 减负让利强落实

作为服务“三农”的主力军，该行深耕本土，结合首季劳动竞赛组织全行深入开展春耕备耕大走访活动，摸清辖内春耕备耕和全年农业生产的金融需求，开辟“绿色信贷服务”通道，进一步简化贷款手续，积极推广手机银行服务，通过单独定价、精简手续、上门服务、组合贷款等手段，为农户减负，让群众少跑。

“还好萧山农商银行470万元授信来得快，播种撒药一点没耽误。我们上了全新的T40‘硬货’。以前一想到上千亩地的防治就头疼，现在，只需要站着拍拍照片，算是休闲活动了！客户经理还给我们制定了组合贷款方案，每年光利息就能省下一万多！”萧山某粮油专业合作社负责人凌先生感慨道。在支持“科技强农”“机械强农”方面，该行推出“每村一柜、每点一人、每周一次”的党员“三个一”驻点服务，一户一策给予最优信贷方案，做到调查早、决策活、放款快、利率低，帮助各类农业经营主体转型升级，走上“共富路”。

无独有偶，衙前镇凤凰村的凤煌乐园项目负责人也发出相似的感慨：“还好有农商银行发放的3800万元



客户经理支持回乡青年创业，了解草莓线上销售资金需求。

“强村贷”。去年光国庆假期，营业额就达到了100万元。预计每年可增加村级集体经济收入700万元！”该行重点加大对家庭农场、农民专业合作社、农业企业等新型农业经营主体、集体经济较弱村、强村公司、低收入农户等乡村振兴重点领域和薄弱环节的金融

支持，并实行利率优惠。为支持村集体经济消薄增收，推出“强村贷”产品，对500万元(含)以下集体经济较弱村或1000万元(含)以下强村公司贷款，利率最低可按同期同档次LPR利率执行，到2023年2月末，该行已发放“强村贷”22户、金额2亿元。

## 科技赋能 数字普惠添动力

“线上+线下”金融服务模式，协同做好金融服务春耕备耕工作。

杭州某养殖有限公司是一家主打现代化生态循环种养殖产业链的智慧农业公司，这几年，公司新引进了黑水虻生物转化项目，需要一大笔资金投入前期研发和培育。恰逢杭州市委人才办联合推出“春雨计划”，该行立刻上门对接，500万元资金支持项目成功落地。“现在国内的垃圾大部分还是填埋焚烧处理。我们的黑水虻生物转化项目10天就可以把200万吨餐厨垃圾转化为虫体蛋白饲料和虫粪有机肥，用于1200亩蔬菜种植和家禽养殖。”公司负责人朱先生介绍道。

科技不但增加了金融服务的模式，还拓宽了金融支持的领域。

老李两兄弟是瓜沥镇梅林村的普通农户，平均年龄超57岁的他们合作养殖南美白对虾。去年，他们打算扩大对虾养殖范围，本以为有超龄、固定资产

为农民自建房等不利因素，获取贷款会相对困难。没想到该行依托“市民资产负债数智系统”的数字模型，当天就为兄弟俩发放信用贷款50万元。现在他们的南美白对虾“跳”进了好几个大型商超，他俩也成了村里有名的致富“标兵”。

该行开发“市民资产负债数智系统”，通过建立80多项资产负债科目的指标体系，实现“无形资产有形化，有形资产数据化”，并以此为基础形成“农户家庭资产负债表”，实现精准画像，将农户家庭资产负债信息导入数字化授信模型，自动生成农户授信额度。同时打通“数智系统”与丰收互联，初步实现农户小额贷款数字化、线上化功能。截至今年2月末，该行已建档22.7万户，建档覆盖率94.38%，授信21.75万户，授信覆盖率95.81%，授信总额1063.64亿元，户均授信额度达48.91万元。

■本版撰稿/通讯员 倪晨思 芦芳 曹纯宁



- ▲客户经理上门服务，对农户进行一对一指导帮扶。
- ▶走村入户，完善“市民资产负债数智系统”信息，让农户享受足额、便捷、便宜的金融服务。
- ▼客户经理走访种粮大户，了解春耕贷款需求。



在科技赋能下，萧山农商银行春耕备耕金融服务模式上也呈现出新变化。该行践行多方协作模式，主动对接农业农村局、粮食、蔬菜、水果等行业协会，开展名单制走访，把数字PAD(移动展业平台)应用到春耕备耕金融服务场景中，进一步完善“丰收驿站(助农服务点)+普惠走访+

“丰收驿站(助农服务点)+普惠走访+

