



信用卡
Credit Card

新客户办卡消费达标
赠150元微信立减金

活动时间: 2023年1月1日至9月30日

活动对象: 中国银行信用卡新客户, 无循环信用额度的信用卡客户不参与活动。(以下简称“本活动新客户”)

活动内容: 活动期间, 首次办理中国银行信用卡的新客户, 在卡片核发当月及后续1个自然月内关注绑定中国银行信用卡微信公众号, 通过微信、支付宝、京东、美团任意渠道完成一笔满等值人民币10元以上的快捷支付消费, 可在收到中行获奖短信通知后登录手机银行领取150元微信立减金券包(含三张满70元减50元立减金), 每位客户限领一次。

更大的投入力度 更多的创新举措 更好的服务质效

我区部署金融助力打造共富样板专项行动

■记者 郑舒铭 通讯员 朱燕娜

近日,中国人民银行萧山支行下发通知,就我区银行机构开展支持共同富裕专项行动作出部署。

为全面落实《中共中央国务院关于支持浙江高质量发展建设共同富裕示范区的意见》,忠实践行“八八战略”、奋力打造“重要窗口”,中国人民银行萧山支行、中国银保监会浙江监管局萧山监管组、萧山日报社此前联合下发了《关于开展金融支持我区经济高质量发展、打造中国式现代化共富样板专项行动的通

知》,该活动贯穿今年全年。为推动该专项行动抓好、抓实,计划组织开展“五个一”系列活动。

一是开展一次“共富萧山金融行”大走访大调研活动。人行萧山支行、银保监萧山监管组、萧山日报社等主办单位有关负责人参加,重点调研我区银行机构支持共同富裕的举措成效、工作难点和遇到的问题,听取有关建议,同时挖掘、推荐成功的先进典型。各银行机构班子成员带队深入企业、社区、乡村等一线,访实情解难题,把调研成果转化为解决问题、促进发展、提升履职的实际成效,以更大的投入

力度、更多的创新举措、更好的服务质效为萧山打造中国式现代化共富样板贡献金融力量。

二是开辟“萧山金融助共富优秀典型”宣传专栏。在萧山日报财经周刊等媒体开设专栏,报道萧山银行机构支持经济高质量发展、助力美丽乡村建设、缩小城乡收入差距、支持消费提质扩容、服务城市更新改造、优化跨境金融服务、扶助困难群体等方面的好经验、好举措、好典型,报道萧山金融为百姓创造美好生活的精彩故事。

三是举办一次“共富金融 家乡新貌”

摄影作品、小视频征集活动。组织我区银行系统员工与媒体工作者共同用手机、相机,在日常工作、生活中拍摄一些反映家乡日新月异变化的图片和小视频,以独特的视角来展现萧山金融业助力共同富裕的全过程、各领域、各环节,展现萧山经济社会的新气象新面貌,激发人民的幸福感与自豪感。

四是开展一次“党建+金融+共富”联建活动。以党建工作为引领,推动金融政策衔接落地与金融资源优化整合,推进党群共同致富。组织辖内银行机构与有关部门、镇街等共同开展政策宣讲、集体授

信、联学联建等活动,找准金融助力党群共富着力点,用实际行动奋力谱写共富新篇章。

五是举办一场“金融同心 共富同行”优秀案例展示活动。鼓励和支持各银行机构建立争先创优机制,结合自身经营定位和功能特色,在产品、业务、服务上开展差异化创新,形成一批“共富”标志性成果。选取若干有代表性的案例作为“金融同心 共富同行”优秀案例进行展示,以推动打造更多具有区域影响、群众有感、可示范推广的成果。

南京银行杭州萧山支行开展庆祝建党102周年主题党日活动

■通讯员 姜莉莉

近日,南京银行杭州萧山支行党支部、团支部全体党、团员,南京银行萧山支行、钱塘支行、业务拓展二部全体班子成员、干部群众走进“枫桥经验”发源地——诸暨市枫桥镇,开展“新思想,新实践”庆祝建党102周年主题党日活动,学习新时代的“枫桥经验”。

全体人员首先参观了“枫桥经验”陈列馆,在讲解员的解说下,全面了解了枫桥经验的由来和历史沿革,以及新时代“枫桥经验”在浙江的探索实践,深刻领会了党建引领、人民主体、三治融合、四化并举、共建共享等社会治理举措,切实感悟了“枫桥经验”理论的发展以及在实践中的成效。大家时而驻足观看,时而交头探讨,通过互相的交流学习,进一步拓宽和加深自己对“枫桥经验”内涵的理解。

随后,一行人来到了诸暨市清廉教育基地参观学习,清廉教育基地设四个展厅,以“不要人夸颜色好,只留清气满乾坤”为主线,展示了诸暨代代相传的廉洁文化,呈现新时代全面从严治党新形势新要求 and 诸暨生动实践。一楼主厅共有廉事、廉训、廉迹、廉曲、廉鉴5个展区。二楼

主厅在讲述党史精神、党纪法规等同时,更以时间轴形式梳理诸暨纪检监察机关走过的70余年历程,图文并茂展示诸暨纪检监察特色亮点工作,并辅以超大拼接屏播放“清廉诸暨”主题视频。展厅内的“万丈深渊”、古今贪腐案例、忏悔警示墙及微电影、视频等具有浓厚警示教育意味的节点,无处不在提醒大家从中吸取教训,警钟长鸣。

“我志愿加入中国共产党……”南京银行萧山支行党支部全体党员在宣誓区重温了入党誓词,通过重温誓词让每位党员重温了当年入党时的决心和信念,对比今天的认识和行动,始终铭记入党的誓言,时刻鞭策和激励自己。

“回去我要好好研究‘枫桥经验’,学深悟透再运用到工作中去,全面提升我们的金融服务质量。”“今天参观的案例十分震撼,作为党员我们必须时刻自我警醒,做到自尊、自爱、自重、自警、自省、自控。”……参观结束后,大家纷纷就当天的参观发表了感悟。守初心,担使命,勇担当,善作为,三家机构将以实际行动为浙江省区域经济高质量发展及南京银行杭州分行的高质量发展贡献自己应有的一份力量。

工行萧山分行做好亚运数字人民币收单业务保障工作

■通讯员 王展飞

近日,中国工商银行萧山分行的青年员工顶着烈日骄阳,积极走访网点周边农贸市场,为亚运期间数字人民币收单业务做好基础业务开展和保障工作。

目前,商户收款码是商贩日常经营必备工具,但数字人民币商户收款码普及率仍相对不高,让商户们接受银行商户收款码并使用,需要银行员工承担起宣传、推广、普及的工作。

该行与当地专业市场负责人进行对接联系,主动上门为农贸市场商户办理银行卡和数字人民币收单业务,在确保网点正常运营的前提下,主动走出网点,方便百姓办

理业务。

在走访市场商户过程中,该行工作人员认真介绍数币收款码的特点与优势,对商户们的疑问进行解答。对于现场有意愿的商户,网点工作人员提供办卡、办收单、打印二维码一条龙服务,让商户见到了工行的服务、工行的效率。据统计,通过5天的市场外拓,该行合计办理借记卡28张,收单商户49户,意向商户30余户,三方存款5户,养老金账户17户。

该行以商户收款码为纽带,深入了解中小商户的经营状况和金融需求,打通了小微商户金融服务的“最后一公里”,为保障亚运数字人民币收单业务贡献自己的力量。

“凝‘新’聚力 一起向未来”农商行萧山分行举办新员工“拜师仪式”

■通讯员 厉昕媛

为更好地关心新员工成长,加快构建新老员工共同成长进步的平台,发扬农行“传帮带”的优良传统,7月28日,中国农业银行萧山分行举办“凝‘新’聚力 一起向未来”2023年新员工结业典礼暨拜师仪式。

优秀表彰,鼓舞人心。结业典礼上,该行人力资源部通报了各位新员工培训成绩,对大家学有所成、顺利结业表示热烈祝贺,并为技能突出学员、优秀学员与优秀团队颁发荣誉证书和奖品。

博学精技,薪火相传。拜师仪式上,该行相关部门负责人为“带教师傅”颁发聘书,新员工向“带教师傅”鞠躬敬茶。作为“带教师傅”,他们将言传身教、授业解惑,为徒弟做好“指路明灯”。徒弟则要尊重师长,向师傅虚心请教、脚踏实地,在各方面快速成长,早日成为业务能手。

仪式最后,该行专家卢梅芳向新员工顺利结业和师徒结对表示祝贺,希望



图为活动现场

新员工珍惜工作岗位,心怀“感恩”“务实”“奋斗”三份期许,笃行不怠。在最短时间,适应从学生到职场人的身份转变,积极融入农行大家庭,树立新的

人生目标,在工作岗位上发挥聪明才智,发光发热。同时要牢固树立法律意识和合规意识,严格自律,谨守本色,亮出特色。

引金融活水灌溉科创企业

中信银行助力实体经济高质量发展

■通讯员 王节

近年来,中信银行依托中信集团“金融+实业”的独特优势,扎根服务实体经济,构建专业化、可持续的科创金融体系,极大提升了金融服务科技创新的能力,截至2023年3月末,该行累计服务“专精特新”企业15656户,对专精特新“小巨人”企业合作覆盖度已超过50%,持续提升新经济、新动能群体的综合金融服务质效。中信银行着力打造的科创金融服务,更是为浙江省科创企业的迅猛发展贡献了不可忽视的重要力量,成为中信银行以金融赋能实体经济的典型样本。

浙江省地处长三角,是唯一拥有两个科创金改试验区的省份,省内科创企业整体实力位居全国前列,国家级专精特新企业数量位居全国第一。科创企

业在“浙”里发展环境日益良好,产业集群发展态势呼之欲出,对资金支持的需求也与日俱增。

哪里有需求,哪里就有服务。中信银行对浙江科创企业的发展需求看在眼里、记在心里,近年来年为浙江省提供超2000亿元的综合融资,其中助力科创正是重点。“中信银行在浙江加快创新金融产品,针对科创型企业不同发展阶段的各类投融资需求,构建起全生命周期的金融服务产品体系。”中信银行相关负责人表示。

例如面向专精特新客户,中信银行推出线上化申请、审批且无需抵押的1000万元以内授信产品“科创E贷”;对科创属性性强、资本运作及有上市预期的企业,采用积分卡审批模型,给予最高3000万元信用类贷款;对科创企业管理团队中的核心人才,推出以人才为主、

经营与财务判断为辅的“人才贷”产品,金额最高可达3000万元。

对杭州启明医疗器械股份有限公司(下称启明医疗)的支持,就是中信银行助力浙江科创企业发展的一个典型案例。2017年,随着启明医疗对心脏瓣膜产品研发中后期的资金链难题,不仅解了燃眉之急,更为公司股权的合理化配置提供了助力,维护了公司的长远发展。

2017年,随着启明医疗对心脏瓣膜研发投入的持续加大,公司资金链紧张。中信银行在得知启明医疗的需求后,充分调研了心脏瓣膜的科技含量与市场空间,综合评判企业科创及未来发展趋势,成功探索出“股+债”联动的新模式,仅用两周时间就以信用方式向启明医疗发放了3000万元信用贷款,提供了强有力的资金支持。

中信银行理财产品推荐

近期热销理财产品

产品	起购金额	产品期限	业绩基准	备注
零钱+	1万元	T+0.5	1.7%-2.4%	工作日交易时间实时赎回限额30万元 每个工作日实时到账,T+0.5到账
日享天开	100万元	T+0.5	1.6%-2.4%	每周滚动发行,纳入存款保险机制,安心之选
结构性存款	1万元	96天	1.05%/2.5%/2.9%	单户限购20万元
东鑫稳健轻松91天A款(新理财客户专属)	1万元	3个月	3.35%	贵宾客户专属
东鑫稳健周期91天B款(贵宾专属)	1万元	3个月	3.10%	
安盈象固收稳利十四个月封闭式34号	1万元	14个月	3.4%-3.9%	募集时间:8月1日-8月8日,期限匹配,优质资产打底
(稳信+)稳享鑫安三年封闭式16号	1万元	3年	3.2%-4.0%	募集时间:8月1日-8月16日,期限匹配,稳健低波

(具体产品预期收益以网点当日在售为准) 特别提醒:理财非存款,投资需谨慎

萧山支行营业部:83815316、82371192、82651510、83686712、82335971、82636221、83537906、83815652、83862366
之江支行:83893155、82753383、83815320、83816071、82358587
滨江支行:86623909、86652583、86625855、86628895
江南支行:83686713、82636889、83815932

热销银保产品

产品名称	产品到期	测算年化收益率	起购金额
华夏南山松	终身	保额按3.5%复利递增	1万元
国华传家福	终身	保额按3.5%复利递增	1万元

热销基金推荐

产品名称	起购金额	期限	特色
东方红欣和积极FOF(018511)	1元	-	市场位于估值低位,权益投资正当时,FOF基金好选择。行业老兵、经验丰富,精品策略、业绩优异。
基金定投【目标盈】	1元	-	一键签约自动买入、懒人投资达标止盈。

推荐贵金属产品

产品名称	代销公司	产品材质	产品售价
投资金条	中国黄金	Au999	基础金价+12元/克

浙商银行最新财富产品推荐

产品列表	产品代码	业绩比较基准	起点金额	认购期	风险等级
一、净值型理财					
聚鑫赢B-180天型1号	JXYB180D1	3.10%-4.15%	1万元起,上限1亿元	每日申购	较低风险 (PR2)
聚鑫赢B-360天型1号	JXYB360D1	3.25%-4.25%	1万元起,上限1亿元	每日申购	
聚鑫赢A周周开1号 (成立后每周三开放申 购,节假日顺延)	JXYA7D1	2.20%-3.00%	1万元起,上限0.05亿元	每周三 开放申购赎回	
鸣翠稳健同享2号 (低波60天定投)	GGK2002	2.60%-3.10%	1万元起,上限0.1亿元	每日申购	较低风险 (PR1)
满溢添利安享30号 (151天)	2023YNTLAX050	3.05%	1万元起,上限2亿元	认购期截止至8月10日	
二、美元理财					
增鑫宝	/	近七日年化 2.1764%	1分起购,上限5万元,无需手动赎回,7×24小时随用随花		低风险 (PR1)
升鑫赢A-1号	SXYA1	近七日年化 2.3360%	1万元起购,上限1亿元,T+1日15:30(含)前提交的申购、赎回申请,T+2日确认。1万元起购,上限1亿元,T+1日15:30(含)前提交的申购、赎回申请,T+1日确认。15:30后提交的申购、赎回申请,T+2日确认。		低风险 (PR1)
升鑫赢B-1号	SXYB1	近七日年化 2.3760%	1万元起购,上限1亿元,T+1日15:30(含)前提交的申购、赎回申请,T+1日确认。15:30后提交的申购、赎回申请,T+2日确认。		低风险 (PR1)
升鑫赢C-1号	SXYC1	近七日年化 2.3610%	1万元起购,上限1亿元,T+1日15:30(含)前提交的申购、赎回申请,T+1日确认。15:30后提交的申购、赎回申请,T+2日确认。		低风险 (PR1)
注:升鑫赢为近七日年化,仅参考值,数据日期为2023年8月3日;理财产品不保本不保息					

注:升鑫赢为近七日年化,仅供参考,数据日期2023年8月3日;理财产品不保本不保息

产品名称	期限	测算年化收益率	起点金额	发行机构	风险等级
太平臻爱金终身寿险	终身(趸缴/年缴)	保额按3.0%复利递增	10000元起	太平人寿	低风险
大家久久安终身寿险	终身(趸缴/年缴)	保额按3.0%复利递增	10000元起	大家人寿	低风险
和瑞财富一生终身寿险(D款)	终身(趸缴/年缴)	保额按3.5%复利递增	10000元起	和瑞健康保险	低风险
中意一生挚爱终身寿险(分红型)	终身(年缴)	保额按3.5%复利递增	10000元起	中意人寿保险	低风险

重要提示:保险产品为银行代理销售,产品由其发行机构发行与管理,浙商银行不承担产品的投资、兑付和风险管理责任

产品名称	起点金额	测算年化收益率
惠存	500元	1年期2.05%、3年期3.25%、5年期3.3% (保本保息,可提前支取)
大额存单	20万元	1年期2.2%、2年期2.7%、3年期3.05% (保本保息,可提前支取,提前支取有限,全部支取)

小企业主抵押贷款
(联系电话:83686695)
房抵点易贷——折率高,额度可达评估价的90%;速度快:5分钟申请,1刻钟审批,最快当天放款;期限长:手续办1次,抵押10年期;办理易:线上申请,资料简单;零费用:无手续费,无评估费。(举例:房产评估价500万元,可贷450万元)
按揭余值贷——有按揭,还可贷:按揭满一年小企业主均可申请办理,最高可达房产评估价90%。(举例:房产评估价500万元,按揭余额100万元,可贷350万元)

萧山分行(周一至周五) 萧山区南环路168号天润中心1号楼 82890189 82892165 82891526
特别提醒:理财非存款,投资需谨慎 (广告)