



萧山日报编辑部微信二维码

主编:王建平 首席编辑:舒郑铭

信用卡  
Credit Card

新客户办卡消费达标

赠150元微信立减金

活动时间: 2023年10月1日至2024年3月31日

活动对象: 中国银行信用卡新客户, 无循环信用额度的信用卡客户不参与活动。(以下简称“本次活动新客户”)

活动内容: 活动期间, 首次办理中国银行信用卡的新客户, 在卡片核发当月及后续1个自然月内关注绑定中国银行信用卡微信公众号, 通过微信、支付宝、京东、美团任意渠道完成一笔满等值人民币10元以上的快捷支付消费, 可在收到中行获奖短信通知后登录手机银行领取150元微信立减金券包(含三张满70元减50元立减金), 每位客户限领一次。

以绿色金融为笔 为区域经济高质量发展添彩

## 建行萧山支行加大信贷支持力度

通讯员 汪丽丹

绿色金融是贯彻新发展理念、实现双碳目标的必由之路。近年来,中国建设银行杭州萧山支行结合区域发展特点,统一思想和行动,认真落实绿色发展理念,在制造业、基础设施、普惠金融等领域,积极为绿色发展赋能,做好资源配置,加大信贷投放,助力区域经济高质量发展。

在制造业领域,建行萧山支行立足本地区域特色,助力传统制造业绿色转型升级。我区一公司为该行长期合作伙伴,主营生产销售

聚酯纤维,了解到企业拟建设智能化功能性纤维项目,该项目有利于促进企业生产方式向柔性化、智能化、数字化、精细化、绿色生产转变,该行积极介入,加大信贷投放力度,解决企业绿色转型升级中的资金缺口。当前,该行已投放项目前期贷款7亿元,后续还将继续投放项目贷款,引金融活水全力支持制造业绿色转型升级。

在基础设施领域,建行萧山支行深知基础设施领域绿色化是实现双碳目标的关键,是改善公众生活质量、提高城市可持续性的重要手段。今年以来,该行通过积极对

接萧政储出(2021)22号地块建设商业商务兼公共交通场站(市北客运中心)项目,了解客户实际需求,多次上门沟通,完善项目授信方案,提供专业化的金融服务,最终实现19亿元城镇化建设贷款授信,在资金上为企业保驾护航,推进海锦城市设计落地,维护城市良好生态功能,助力萧山基础设施领域绿色低碳转型发展。

在普惠金融领域,建行萧山支行一直致力于促进普惠金融与绿色金融融合发展,关注中小微企业的金融需求。小到几万元、大到近千万元的信贷支持,帮助解决小

微企业融资难、融资贵的发展瓶颈,提升普罗大众绿色动能。让小微不再微小,让小微永远微笑,在向绿而行的道路上,该行努力成为小微企业的坚强后盾,解决企业发展中急难愁盼问题,加快培育普惠绿色客群,提升普惠贷款绿色占比。

下一步,建行萧山支行将继续努力,扛起国有大行的责任与担当,厚植金融生态底色,答好绿色发展这道“必答题”,以更高站位、更宽视野、更大力度,谋划和推进金融服务绿色低碳发展,为区域经济高质量发展贡献建行力量。

中信银行杭州分行:  
赋能乡村振兴  
助推“浙里”共富发展

通讯员 王节

作为扎根浙江大地近30年的主流金融机构,中信银行杭州分行将支持“共同富裕先行”放在首位,以乡村为基、以民生为重,以创新为要,通过优化金融服务模式、打造特色“共富”产品,全力助推“浙里”共富发展。

强化顶层设计,贡献县域共富“中信智慧”

结合浙江“两个先行”发展战略部署,中信银行杭州分行进一步加强重大战略顶层设计,与时俱进调整优化政策举措,强化特色化服务能力,全面提升金融服务工作质效,为助力浙江共富发展注入“中信智慧”,提供“中信方案”。2022年4月,该行制定出台《中信银行杭州分行支持浙江高质量发展建设共同富裕示范区工作方案》,提出到2025年底,在浙江省各项贷款余额超7000亿元,综合融资服务余额超万亿元;同年10月,又制定出台《中信银行杭州分行支持山区26县跨越式高质量发展行动方案》,精准谋划对山区26县的差异化金融支持和“一县一策”金融服务方案,以实际行动践行共富战略,以持续创新推进共富建设;今年9月,制定出台《“走万企 促信心 优服务”——中信银行杭州分行支持实体经济高质量发展壮大行动方案》,提出加大融资支持,综合融资服务提质增效、加强内外联动、优化资源配置、强化风险赋能、落实履职尽责、加强银企对接等7方面、30条覆盖面广、针对性强的工作举措,积极探索在新时代“千万工程”带动下金融服务乡村振兴、助力共同富裕的有效途径。截至2023年9月末,该行涉农贷款余额1329.4亿元,是中信银行系统内首家涉农贷款破千亿元的分行,涉农贷款余额较年初增183.5亿元,增速达16%。

赋能产业振兴,注入乡村共富“中信力量”

作为国有股份制银行,中信银行杭州分行始终心怀“国之大事”,坚决贯彻中央和省市委部署要求,聚焦乡村产业升级、美丽乡村建设、新型农业经营主体发展等乡村振兴重点领域和关键环节,全面提升乡村振兴金融服务能力。

绿色发展是未来农村经济发展的必选项,也是农业农村高质量发展的重要方向。中信银行杭州分行着眼大局,打出战略“组合拳”,将绿色金融与乡村振兴有效结合,全力支持乡村地区绿色低碳转型,打造绿色金融新样本。如向湖州长兴县两山生态资源经营管理有限公司发放中长期固定资产贷款0.8亿元,支持绿色有机产业,助力企业实现农业现代化,形成“龙头企业+合作社+基地+农户”模式,打造全产业链的绿色农场,让“绿”意更浓,百姓更富;向德清市下渚湖湿地旅游发展有限公司发放中长期固定资产贷款2.4亿元,支持湿地保护、恢复及生态旅游工程的提升,金融助力打造“生态+”与“旅游+”模式,形成示范效应,丰富休闲旅游新业态和新景点,让产业更兴,乡村更美。截至2023年9月末,中信银行杭州分行绿色信贷余额639.5亿元,较上年末增长173.9亿元,增速37.3%,贷款增速超过该行各项贷款增速。

为支持农村人居环境整治和美丽宜居乡村建设,推出“美丽乡村贷”“全域土地整治贷”“高标准农田建设贷”“林权抵押贷款”等创新融资产品,主动对接当地政府和农业农村部门,充分展现服务乡村振兴的责任和担当。如2022年3月,中信银行批复临平乔司街道250亿元全域土地综合整治授信项目。该项目是列入国家自然资源部试点名单的重点项目,是全省计划投资规模最大的“1350工程”项目,也是临平区南融杭州主城区的具体举措。

据《每日商报》

## 工行萧山分行积极开展银团贷款业务专项竞赛

通讯员 徐馨儿

为进一步打造银团贷款业务核心竞争力,强化银团贷款专业团队建设,切实增强市场拓展能力和专业水平,根据上级行的要求,中国工商银行萧山分行指定专人负责,积极组建活动推动小组,成功开展了银团贷款业务推动专项竞赛。

本次竞赛面向该行全体对客户经理开展,辖属营业部、江南支行、江东支行和四大客户机构先行进行初筛,筛选材料内容包含该银团的基本情况、筹组情况、同业竞争、工行收益、风险防控、创新亮点、

启示意义等多部分,突出银团服务的优势和特点。最终通过层层筛选,工行江南支行投放的科技产业园项目贷款参加了工行浙江省分行的竞赛选拔,其中参赛队员吕重阳荣获2023年全省银团贷款业务推动专项竞赛个人三等奖。

该项目为工行总行百大项目,由工行牵头,农行、中行、农发行参贷。工行萧山分行紧跟总、省分行的工作部署,积极拓展重点领域,第一时间掌握客户需求。一是迎难而上,把握机遇。作为西安电子科技大学与萧山区政府共建的重大科创平台,为及时了解客户动

态,工行萧山分行持续开展客户维护工作,积极把握客户动向,服务团队第一时间与客户接洽,定制申报方案。二是上下联动,提升业务效率。在省分行、萧山分行、支行多层次持续服务的基础上,该项目攻坚小组人员加班加点,倒排时间,从项目尽调、预审、评估、审批直至最后放款,各环节分秒必争,最终,工行以牵头行的身份组建银团并成功发放贷款。三是以点带面,加强综合服务。通过本笔项目贷款的合作,在深化工行萧山分行与萧山科技城的合作关系的同时,有效带动贷款、存款、招商引资企

业落户等各项业务发展,拓展了银企合作的新篇章。

经过一个多月的竞赛,一方面使公司条线客户经理转变传统观念,充分意识到银团贷款主动选择优质市场、主动统筹信用风险、主动获取管理收益的优势,引导全辖优先使用银团方式满足客户融资需求,加强工行在银团市场的优势地位;另一方面强化银团贷款专业团队建设,鼓励各支行挖掘辖内优势资源,利用银团贷款切入战略新兴产业、制造业、绿色能源等重点领域,进一步提升银团贷款业务的价值贡献。

深耕汽车金融领域 打造融合消费新场景

## 浦发银行首个网点汽车展厅落户杭州

双碳之下,汽车产业变革席卷而来,新能源汽车成为我国战略性新兴产业之一。今年上半年,我国新能源汽车销量已达154.6万辆,同比增长137%,销售运输遍及国内国际两个循环圈,中国“智造”新能源汽车活力涌动。汽车金融作为与之配套的供给侧,同样在不断升级迭代,金融机构加强汽车金融服务布局,为其蓬勃发展的注入金融活水,增添金融“新动能”。近日,浦发银行首个网点汽车展厅在杭州滨江支行建成,SMART纯电动汽车精灵3号BRABUS在银行网点展出,浦发银行杭州分行推出“营业厅+车展”全新消费场景。

智马达汽车有限公司是吉利和奔驰成立的全球合资公司,浦发银行和吉利集团于2019年在杭州签署战略合作协议。围绕吉利集团多品牌及全球化发展、新能源转型、汽车生态的战略布局,浦发银行发挥全牌照经营和金融科技优势,不断丰富与吉利集团的数字

化、场景化、圈链化创新合作新模式,加强产业与金融的深度融合,致力成为更加紧密的价值伙伴,共同推动中国汽车产业的加速崛起。浦发银行杭州分行从助力新能源汽车发展和优化消费者购车体验两个视角出发,近年来聚焦多生态场景,致力于搭建新能源汽车推广B端与用户消费C端互通桥梁。

互通桥梁作用,在此次浦发银行杭州滨江支行网点厅堂全面改造中生动展现。在方案设计上,该行从优化金融服务与客户商业模式角度出发,引入与业务动线相匹配的涵盖汽车金融展示、销售、金融收付等前、中、后端完整金融服务链的物理动线设计。在功能布局上,突出与应用场景融合,网点销售展厅摆放的SMART为时下热卖新款,客户可以真实体验入驻车辆,了解车子性能、价位、分期优惠利率等信息,让一站式用车生活触手可及。

浦发银行杭州分行从“金融科技”视角切入新生态,打造了一套实用的收付款综合服务方案“浦车智联”。该方案是基于Flutter框架的SDK定制化开发,全渠道一点接入的原生聚合支付收款系统。通过多渠道、全方位对接新能源汽车企微信公众号、小程序和App端聚合支付的需求,让消费者实现各时段各付款方式下单,无跳转支付的流畅体验;在车企财务端,能自动识别、统计不同场景下的海量款项信息,对账简单高效,大大降低了人力。据介绍,该收付款综合服务方案在《银行家》杂志上获得“2023银行家年度交易银行创新优秀案例”,在《财资中国》杂志上获得“2023年中国财资奖—最佳行业解决方案”。现已在吉利、长城、长安三家主流车企落地,并在吉利集团下属智马达(smart)、极氪、领克三大品牌销售网中全部上线。截至目前,交易量突破两百亿元。

汽车消费作为大宗消费之一,

是消费增长和消费升级的基本盘,浦发银行杭州分行同样加大了在新能源汽车消费金融领域的资源投入。该行专门成立消费贷款线上经营团队,积极与“零跑”新能源汽车深入合作,制定并推出“7×24不间断、全区覆盖、高效便捷”互联网直发方案,提供“全在线”“全区域”“全天候”的消费金融服务。上线仅半年,该项目已成为“零跑”官方App优先指定金融合作产品,浦发银行杭州分行也成为其区域服务覆盖最广的合作机构,截至今年10月末,该项目已覆盖全国24个省份,累计投放突破4.7亿元。

浦发银行杭州分行将抢抓汽车产业变革机遇,强化“数字金融”赋能见效,持续探索“赛道+生态”模式,为新能源车企业蓬勃发展注入浦发“新动能”;同时,延伸消费者服务链条,探索多样化融合消费场景,为人民群众的美好生活描绘浦发“新亮色”。

## 中信银行理财产品推荐

近期热销理财产品

产品名称	起购金额	产品期限	业绩基准	备注
零钱+	1万元	T+0.5	1.7%-2.4%	工作日交易时间实时赎回,每日享天开
日享天开	100万元	T+0.5	1.6%-2.4%	每个工作日5点前活期申赎,T+0.5到账
结构性存款	1万元	3个月	1.05%/2.15%/2.65%	每周滚动发行,纳入存款保险,机制安心之选
东赢稳健轻松91天A款(新理财客户专享)	1万元	3个月	3.15%	贵宾客户专享
东赢稳健周期91天A款(贵宾专享)	1万元	3个月	3.00%	贵宾客户专享
(稳信+)安盈象固收稳利14个月封闭式50号A	1万元	14个月	3.2%-3.7%	募集时间:11月27日-12月4日,优先资产打底,混合估值
(稳信+)安盈象信固收稳利3年封闭式27号A	1万元	3年	3.9%-4.9%	募集时间:11月29日-12月6日,混合估值,期限基本匹配

热销银保产品

产品名称	产品期限	测算年化收益率	起购金额
大家久安安盈	终身	保额按3.0%复利递增	1万元
和谐财富一生终身护理保险(尊享款)	终身	保额按3.0%复利递增	1万元

热销基金推荐

产品名称	起购金额	期限	特色
南方均衡成长(016492)	1元	-	大牌基金公司+明星基金经理,基金组合侧重绝对收益策略,赚业绩增长的,持仓个股安全边际高。
基金定投(目标投)	1元	-	一键签约自动买入,懒人投资达标止盈。

推荐贵金属产品

产品名称	代售公司	产品材质	产品售价
投资金条	中国黄金	Au999	基础金价+12元/克

(具体产品预期收益以网点当日在售为准) 特别提醒:理财非存款,投资需谨慎

## 浙商银行最新财富产品推荐

产品名称	产品代码	业绩比较基准	起购金额	认购期	风险等级
(东原)臻选款)浦盈源	2023VNTLA X095	2.50%	1万元起,上限0.5亿元	募集到12月6日	低风险(PR1)
聚鑫源B-180天型	JXYB180D1	3.10%-4.15%	1万元起,上限1亿元	每日申购	中低风险(PR2)
聚鑫源B-360天型	JXYB360D1	3.25%-4.25%	1万元起,上限1亿元	每日申购	中低风险(PR2)
鸣翠稳健同享2号(保溢60天对接)	GKG2002	2.60%-3.10%	1万元起,上限0.1亿元	每日申购	中低风险(PR2)
浦盈源尊享93号(264天)	2023VNTLA X093	3.10%	1万元起,上限0.5亿元	募集到12月6日	低风险(PR1)
浦盈源尊享86号(523天)	2023VNTLA X086	3.80%-4.00%	1万元起,上限1亿元	募集到12月6日	低风险(PR1)
浦盈源尊享92号(184天雪球)	2023VNTLA X074	0.1%/4.25%/4.75%	1万元起,上限0.1亿元	募集到12月4日	低风险(PR1)
增鑫宝1号	/	2.2316%	1分起,上限5万元,无需手动赎回,7×24小时随用随花	低风险(PR1)	低风险(PR1)
增鑫宝2号	/	2.5570%	1分起,无转入上限,快速赎回上限50万元,7×24小时快捷赎回	低风险(PR1)	低风险(PR1)
开鑫宝A-1号开鑫宝B-1号开鑫宝C-1号	/	2.3290%	1万元起,上限10000元,30后提交的申购,赎回申请,T+2日确认	低风险(PR1)	低风险(PR1)

注:开鑫宝为近七日年化,仅供参考,数据日期2023年11月30日;理财产品不保本不保息